

# TRINKE GUTES UND REDE DARÜBER...

EINE/N **REGIONALLEITER/IN FÜR DEN VERTRIEB** IM BEREICH GASTRONOMIE IN SÜD- UND WESTDEUTSCHLAND MIT WOHNSTZITZ IN EINER DER METROPOLEN. AB SOFORT IN VOLLZEIT & FESTANSTELLUNG.

## WER WIR SIND.

Wir sind ein Social Business aus Hamburg. Seit 2009 produzieren wir Erfrischungsgetränke mit sozialem Gewissen: Lemonaid und ChariTea. Alle Produkte sind fair gehandelt, biologisch angebaut - und finanzieren mit jeder verkauften Flasche Sozialprojekte in Entwicklungsländern.

Das Projekt wächst und gedeiht: Schon heute führen Gastronomen und Einzelhändler in ganz Europa unsere Produkte – und wir haben noch viel vor. Mit einem schnell wachsenden Team sind wir dabei, uns als einer der Akteure im Bereich nachhaltiges Wirtschaften zu etablieren.

## WAS ZU TUN IST.

- + Fachliche Führung deines Teams
- + Key Account Verantwortung in den betreuten Regionen
- + Strategische Weiterentwicklung des von dir verantworteten Bereichs sowie nachhaltige Optimierung der bestehenden Prozesse
- + Mitverantwortung für die Erstellung und Einhaltung der vereinbarten Jahres- und Monatsplanung sowie deren Umsetzung im vertrieblichen Ablauf
- + Verantwortung der Marke und Entwicklung der Markenpräsenz

## DEIN PROFIL.

- + Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder berufsrelevante Ausbildung
- + Mehrjährige Berufserfahrung auf Führungsebene im Vertrieb, gerne in der Getränkebranche
- + Strukturierte und proaktive Arbeitsweise mit hohem Organisationstalent
- + Nachweisbarer Bezug zur Gastronomieszene der Region
- + Fundiertes Verhandlungsgeschick
- + Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- + Außerordentlich hohes Maß an Flexibilität, Engagement und Reisebereitschaft
- + Coaching-Erfahrungen von Vorteil

## WAS WIR ANBIETEN.

Bei uns ist und bleibt es spannend: Dich erwartet ein anspruchsvoller und gleichermaßen abwechslungsreicher Job in einem dynamischen, stark wachsenden Startup-Umfeld.

Wir sind ein familiäres Team aus hochmotivierten Menschen.

Das Thema Nachhaltigkeit nehmen wir ernst und reisen regelmäßig im Team zu unseren Produzenten nach Sri Lanka, Paraguay, Argentinien oder Mexiko.

## WAS NUN?

Wenn Du Lust hast, mit uns die flüssige Revolution weiter voranzutreiben, schicke deine aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben und Lebenslauf) inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Starttermin an Jule Steffens über: [JOBS@LEMONAID.DE](mailto:JOBS@LEMONAID.DE). Bitte nenn die Stelle „Regionalleitung Vertrieb Südwest“ im Betreff deiner Mail. Da wir die Stelle so bald wie möglich besetzen möchten, freuen wir uns über deine zeitnahe Bewerbung!