

TRINKE GUTES UND REDE DARÜBER...

LEMONAID BEVERAGES SUCHT EINE/N **REGIONALLEITER/IN FÜR DEN VERTRIEB** IM BEREICH GASTRONOMIE IN NORD- UND OSTDEUTSCHLAND MIT WOHNSTZITZ IN HAMBURG ODER BERLIN. AB SOFORT IN VOLLZEIT & FESTANSTELLUNG.

WER WIR SIND.

Wir sind ein Social Business aus Hamburg. Seit 2009 produzieren wir Erfrischungsgetränke mit sozialem Gewissen: Lemonaid und ChariTea. Alle Produkte sind fair gehandelt, biologisch angebaut - und finanzieren mit jeder verkauften Flasche Sozialprojekte in Entwicklungsländern.

Das Projekt wächst und gedeiht: Schon heute führen Gastronomen und Einzelhändler in ganz Europa unsere Produkte – und wir haben noch viel vor. Mit einem schnell wachsenden Team sind wir dabei, uns als einer der Akteure im Bereich nachhaltiges Wirtschaften zu etablieren.

WAS ZU TUN IST.

- + Fachliche Führung deines Teams
- + Key Account Verantwortung in den betreuten Regionen
- + Strategische Weiterentwicklung des von dir verantworteten Bereichs sowie nachhaltige Optimierung der bestehenden Prozesse
- + Mitverantwortung für die Erstellung und Einhaltung der vereinbarten Jahres- und Monatsplanung sowie deren Umsetzung im vertrieblichen Ablauf
- + Verantwortung der Marke und Entwicklung der Markenpräsenz

DEIN PROFIL.

- + Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder relevante berufliche Ausbildung
- + Mehrjährige Berufserfahrung auf Führungsebene im Vertrieb, gerne in der Getränkebranche
- + Strukturierte und proaktive Arbeitsweise mit hohem Organisationstalent
- + Nachweisbarer Bezug zur Gastronomieszene der Region
- + Fundiertes Verhandlungsgeschick
- + Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- + Außerordentlich hohes Maß an Flexibilität, Engagement und Reisebereitschaft
- + Coaching-Erfahrungen von Vorteil

WAS WIR ANBIETEN.

Bei uns ist und bleibt es spannend: Dich erwartet ein anspruchsvoller und gleichermaßen abwechslungsreicher Job in einem dynamischen, stark wachsenden Startup-Umfeld.

Wir sind ein familiäres Team aus inspirierenden und hochmotivierten Menschen.

Das Thema Nachhaltigkeit nehmen wir ernst und reisen regelmäßig im Team zu unseren Produzenten nach Sri Lanka, Paraguay, Argentinien oder Mexiko.

WAS NUN?

Wenn Du Lust hast, mit uns die flüssige Revolution weiter voranzutreiben, schicke deine aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben und Lebenslauf) inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Starttermin an Jule Steffens über: JOBS@LEMONAID.DE. Bitte nenn die Stelle „Regionalleitung Vertrieb Nordost“ im Betreff deiner Mail. Da wir die Stelle so bald wie möglich besetzen möchten, freuen wir uns über deine zeitnahe Bewerbung!